

<b>Marketing/Technische Betriebswirtschaftslehre (B.Sc.)</b>	
<b>Sustainable Marketing and Innovation (WPM1a/SMI)</b>	
<b>Modulnummer</b>	B-431
<b>Modulverantwortliche/r</b>	<u><b>Prof. Dr. Frese</b></u> Lehrende: Prof. Dr. Frese, N.N. (Marketing)
<b>Dauer des Moduls</b>	1 Semester
<b>Fachsemester</b>	4. Semester
<b>Angebotsturnus</b>	Winter- und Sommersemester
<b>Leistungspunkte (LP)</b>	6
<b>Semesterwochenstunden (SWS)</b>	4
<b>Arbeitsaufwand (Workload)</b>	180 h (6 CP * 30 h) Kontaktzeit: 4 SWS * 45 min * 17 Wochen = 51 h Selbststudium: 180 h – 51 h = 129 h
<b>Art des Moduls</b>	Wahlpflichtmodul
<b>Erforderliche Teilnahmevoraussetzungen</b>	Module des 1. FS
<b>Empfohlene Vorkenntnisse</b>	-
<b>Lehrsprache</b>	Englisch
<b>Zu erwerbende Kompetenzen / Lernergebnisse</b>	<p>After attending this course, students know the guiding principles of sustainability in its different dimensions (environmental, social, and economic) and how to integrate sustainable thinking and circularity into innovation projects for products and services. They understand the correlation between economic growth and environmental impact and know the economic approaches that promote sustainable development (e.g. the circular economy).</p> <p>They can identify opportunities to create value by utilizing sustainable ideas and concepts and know how to integrate the special requirements of sustainability in marketing and communication strategies.</p> <p>The students know the concept of sustainability assessments and are able to apply the appropriate tools and metrics to measure the environmental impact that products have throughout their life cycle.</p>

	<p>They know the potentials and barriers of sustainable technologies and how to apply strategies for reducing, reusing, and recycling natural resources. They can analyze different alternatives in terms of environmental impact to decide which are the most sustainable, and evaluate to what extent they contribute to the solution of current environmental problems.</p>
<b>Inhalte des Moduls</b>	<p><b>Sustainable Marketing</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• The United Nations Sustainable Development Goals</li> <li>• Corporate Social Responsibility</li> <li>• Concepts for a sustainable economy</li> <li>• From shareholder to stakeholder management</li> <li>• Sustainability-oriented („Green“) Marketing</li> <li>• Sustainability communication</li> </ul> <p><b>Sustainable Innovation</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Planetary Boundaries and their importance for Innovation</li> <li>• Standards and tools for the measurement and assessment of the environmental impact of innovations</li> <li>• Sustainable technologies and technological concepts for sustainable innovations</li> <li>• Responsible energy and water consumption</li> <li>• Sustainable production concepts</li> </ul>
<b>Verwendbarkeit des Moduls</b>	Bachelorstudiengänge des Department Wirtschaft
<b>Voraussetzungen für die Vergabe von Leistungspunkten (Studien- und Prüfungsleistungen)</b>	<p>Regelhafte Prüfungsform für die Modulprüfung (PL): Portfolioprüfung (PP)</p> <p>Weitere mögliche Prüfungsformen: Hausarbeit (H), Klausur (K)</p> <p>Die zu erbringende Prüfungsform wird von den verantwortlichen Lehrenden zu Beginn der Lehrveranstaltung bekanntgegeben.</p>
<b>Zugehörige Lehrveranstaltungen</b>	Sustainable Marketing and Innovation
<b>Lehr- und Lernformen</b>	4 SWS Seminar
<b>Literatur</b>	<p>Jeweils in der aktuellsten Auflage:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Frank Boons, Andrew McMeekin: Handbook of Sustainable Innovation. Edward Elgar Publishing Limited</li> <li>• Gilbert S. Hedstrom: Sustainability. De Gruyter</li> <li>• Guido Sonnemann, Manuela Margni: Life Cycle Management. Springer Open</li> <li>• Carlo Vezzoli, Brenda Garcia Parra, Cindy Kohtala: Designing Sustainability for All. Springer</li> </ul>

- John R. McIntyre, Silvester Ivanaj, Vera Ivanaj: Strategies for Sustainable Technologies and Innovations. Edward Elgar Publishing Limited
- Heribert Meffert, Peter Kenning, Manfred Kirchgeorg: Sustainable Marketing Management. Springer Gabler

<b>Marketing/Technische Betriebswirtschaftslehre (B.Sc.)</b>	
<b>Specific Aspects of Marketing (WPM1b/SAM)</b>	
<b>Modulnummer</b>	B-434
<b>Modulverantwortliche/r</b>	<u>Prof. Dr. Widdecke</u>
<b>Dauer des Moduls</b>	1 Semester
<b>Fachsemester</b>	4. Fachsemester
<b>Angebotsturnus</b>	Winter- und Sommersemester
<b>Leistungspunkte (LP)</b>	6
<b>Semesterwochenstunden (SWS)</b>	4
<b>Arbeitsaufwand (Workload)</b>	180 h (6 CP * 30 h) Kontaktzeit: 4 SWS * 45 min * 17 Wochen = 51 h Selbststudium: 180 h – 51 h = 129 h
<b>Art des Moduls</b>	Wahlpflichtmodul
<b>Erforderliche Teilnahmevoraussetzungen</b>	Module des 1. FS
<b>Empfohlene Vorkenntnisse</b>	--
<b>Lehrsprache</b>	Englisch
<b>Zu erwerbende Kompetenzen / Lernergebnisse</b>	Die Studierenden können aktuelle Entwicklungen im Marketing in den Marketing-Kontext einordnen und Marketing-Strategien und - Maßnahmen für spezifische Fragestellungen ableiten.
<b>Inhalte des Moduls</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Überblick über aktuelle Entwicklungen im Marketing</li> <li>• Fokus auf wechselnde Schwerpunktthemen</li> <li>• Beleuchtung von Schwerpunktthemen aus theoretischer und praktischer Perspektive.</li> </ul>
<b>Verwendbarkeit des Moduls</b>	Marketing-Module des Bachelor-Studiengangs Marketing/TBWL und Master.

<b>Voraussetzungen für die Vergabe von Leistungspunkten (Studien- und Prüfungsleistungen)</b>	Regelhafte Prüfungsform für die Modulprüfung (PL): Portfolioprüfung (PP) Weitere mögliche Prüfungsformen: Referat (R), Klausur (K) Die zu erbringende Prüfungsform wird von den verantwortlichen Lehrenden zu Beginn der Lehrveranstaltung bekanntgegeben.
<b>Zugehörige Lehrveranstaltungen</b>	Specific Aspects of Marketing
<b>Lehr- und Lernformen</b>	4 SWS Seminar
<b>Literatur</b>	Kingsnorth, S.: Digital Marketing Strategy: An Integrated Approach to Online Marketing, Kogan Page, latest edition.  Kotler, P.: Marketing 5.0: Technology for Humanity, campus, latest edition.  Kotler, P., Keller, K.: Marketing Management, Pearson, latest edition.  Further literature will be announced during the lecture.